

Фархана Ясмін, Джаннатул Фердаус

## **Поведінкові упередження, що впливають на інвестиційні рішення інвесторів ринку капіталу в Бангладеш: поведінковий підхід до фінансування**

Метою статті є виявлення поведінкових і психологічних упереджень, які можуть вплинути на інвестиційні рішення окремих інвесторів у Бангладеш. Враховано такі поведінкові аномалії, як когнітивний дисонанс, неприйняття жалю, неприйняття втрат, надмірна впевненість, ретроспективність, ілюзія контролю, стадний інстинкт, самоатрибуція, репрезентативність. Проаналізовано, наскільки кожна з аномалій переважала, заважаючи інвесторам приймати раціональні рішення під час інвестування. Дослідження було розроблене за допомогою структурованого опитувальника й аналізу результатів опитування 196 індивідуальних інвесторів, що беруть участь у діяльності Фондової біржі Даки. Для аналізу відповідей проведено факторний аналіз поведінкового підходу. Результати показали, що інвестори не є раціональними, а різні поведінкові упередження, зокрема когнітивний дисонанс (0,8005), неприйняття жалю (0,7793), неприйняття втрат (0,7418) та ілюзія контролю (0,7260), найбільшою мірою впливають на інвестиційні рішення інвесторів у Бангладеш. Крім того, найвпливовіший із чотирьох виділених факторів може пояснити 55,63% дисперсії змінних. Нарешті, значення факторного навантаження показують, що всі дев'ять гіпотез можуть бути відхилені, що пояснює наявність усіх визначених психологічних упереджень в інвестиційних рішеннях інвесторів Фондової біржі Даки.

**Ключові слова:** фактори поведінки, психологічні упередження, інвестиційне рішення, раціональність, Фондова біржі Даки, Бангладеш

**Класифікація JEL:** D53, D91, E71, G41



Стаття знаходиться у відкритому доступі і може розповсюджуватися на умовах ліцензії Creative Commons Attribution 4.0 International license, що дозволяє необмежене повторне використання, розповсюдження та відтворення на будь-якому носії за умови наявності відповідного посилання на оригінальну версію статті.