

Нанда Віданінгтар, Мухаммад Фірдаус, Сутерман, Фарід Вах'юді, Ахмад Саукі

Аналіз намірів великих фермерів, що вирощують перець чилі, використовувати позики від офіційних фінансових установ через підхід теорії запланованої поведінки

У статті аналізуються фактори, що впливають на намір використовувати позики від офіційних фінансових установ. Було проведено кількісне дослідження з використанням методу моделювання структурними рівняннями (SEM) за участю великих фермерів, які вирощують чилі, з 19 районів округу Джембер, відомого найвищою врожайністю чилі в Індонезії. Отримані від 116 респондентів дані свідчать про те, що конструкт ситуаційної спокуси не впливає на суб'єктивні норми. Крім того, офіційне фінансування фінансової установи позитивно впливає на ставлення до поведінки та суб'єктивну норму стосовно наміру скористатися кредитними можливостями, але не на сприйняту поведінку. Водночас на намір позитивно вплинули ставлення, суб'єктивна норма та сприйнятий контроль поведінки. Фактором, який найбільш суттєво впливає на намір, виявився сприйнятий контроль поведінки (t -статистика = 4,940). Це вказує на те, що контроль сприйнятої поведінки щодо наміру скористатися кредитними лініями від офіційних фінансових установ має найбільший вплив серед інших змінних.

Ключові слова: намір, місцеві підприємці, кредитна лінія, офіційні фінансові установи

Класифікація JEL: E22, G21, Q14



Стаття знаходиться у відкритому доступі і може розповсюджуватися на умовах ліцензії Creative Commons Attribution 4.0 International license, що дозволяє необмежене повторне використання, розповсюдження та відтворення на будь-якому носії за умови наявності відповідного посилання на оригінальну версію статті.